teachlr®

Certificate of Completion

Is presented to:

Katherine Jerez Martinez

For successfully completing:

Gestión de Ventas para Emprendedores

Instructor

Edgar Méndez T.

URL

http://www.teachlr.com/certificate/TC-MTM5NTczfCp8MzM3MQ==

Issued on January 09, 2018

Certificate N° TC-MTM5NTczfCp8MzM3MQ==

teachlr®

Certificate of Completion. Gestión de Ventas para Emprendedores.

Objectives

- Desarrollar la capacidad analítica para unificar criterios
- Optimizar recursos en la gestión comercial
- Crear procedimientos efectivos, que permitan promocionar productos y servicios
- Generar ganancias gracias al correcto uso del procedimiento comercial
- Posibilitar la correcta capacitación del personal o equipo de ventas.
- Facilitar la supervisión, a través de de la previsión y los objetivos planteados

Content

Chapter 1: Gestión de Ventas para Emprendedores

1. Lesson: Introducción | Invitación
2. Lesson: Lección 0 ¿Qué es un Espíritu Emprendedor?
3. Lesson: Lesson 0.1 ¿Cómo reconocer un Espíritu Emprenddor?
4. Lesson: Lección 1 - Identificando el Tipo de Ventas que realizará el emprendedor
5. Lesson: Lección 2 - Gestión del Conocimiento aplicado a las Ventas
6. Lesson: Lección 3 - Creación de Procedimientos de Ventas
7. Lesson: Lección 4 - Cómo crear un Diagrama de Flujo - Speech y Procedimiento de Ventas
8. Lesson: Lección 5 - Elevator Pitch - Ejercicio: Crea un Speech de 20 segundos

Chapter 2: Gestión y organización de la Información - Leyes aplicadas a las Ventas

1. Lesson: Lección 1 - Importancia de Unificar Criterios - Previsión vs. Objetivo
2. Lesson: Lección 2 - Leyes Aplicadas Ventas (Ley de Probabilidades vs. Ley de Pareto)
3. Lesson: Lesson 3 - Espíritu Emprendedor

Chapter 3: Qué herramientas se utilizarán Para cumplir con los objetivos

1. Lesson: Lección 1 - Importancia de Unificar Criterios - Formato de Hoja
2. Lesson: Lección 2 - Cómo realizar reportes fácil y rápidamente
3. Lesson: Lección 3 - Uso de Tablas dinámicas para análisis y reportes
4. Lesson: Lección 4 - Creando Informes sencillos en Microsoft Word

Chapter 4: Funcionará este procedimiento en mi Modelo de Negocio?

1. Lesson: Análisis Lean Canvas ? Lienzo de Generación de Modelo de Negocios

teachlr®

Certificate of Completion. Gestión de Ventas para Emprendedores.

Chapter 5: Preguntas frecuentes (Descarga Archivos de Respuesta en la pestaña "Extras")

1. Lesson: Qué sucede si no logro ventas efectivas a pesar de aplicar este procedimiento?
2. Lesson: Este procedimiento también sirve como un sistema de control?
3. Lesson: Cómo podría evitar usar papel sin salir del procedimiento? (Hoja de Sondeo)

Chapter 6: Cómo crear anuncios Vendedores y Generar mi propia base de clientes con Facebook

1. Lesson: Facebook y Anuncios con "Formularios de Clientes Potenciales"
2. Lesson: Descargar datos de formularios de "Clientes Potenciales" desde Facebook
3. Lesson: Procedimiento para Ventas por Whatsapp y seguimiento de clientes potenciales

Chapter 7: Uso básico de Canva para publicidad

1. Lesson: Gestión de Vntas con Canva Pro

Chapter 8: Casos de Éxito

1. Lesson: Invitación a ser parte de casos de éxito